

## Neugierig? Das ist bei uns Einstellungssache.

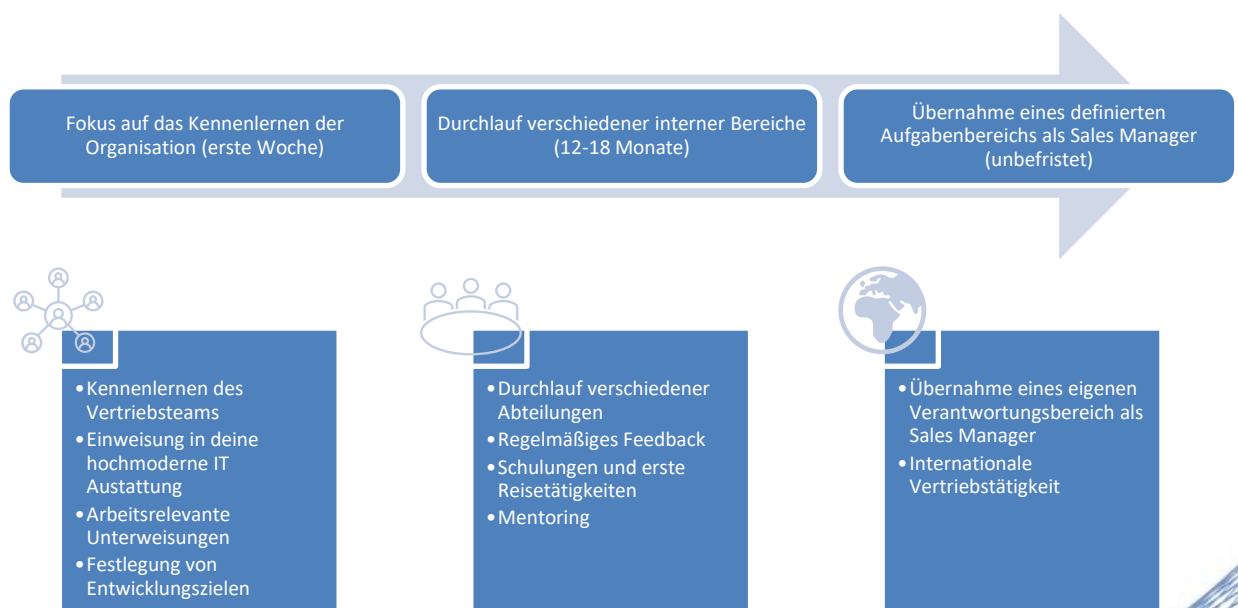
Wir sind ein High-Tech-Unternehmen, wir sind Laserspezialisten, wir sind ein börsennotierter „Global Player“. Bei LPKF sind wir ständig auf der Suche nach neuen Wegen, um besser zu werden. Neugier ist bei uns Einstellungssache.

Du möchtest LPKF auf dem weiteren Wachstumsweg mit deinen Ideen und Impulsen begleiten und dich persönlich sowie fachlich weiterentwickeln? Du willst die Chance ergreifen, deine Karriere als technologisch-interessierter, internationaler Sales Manager zu starten? Dann bewirb dich am Standort Garbsen bei Hannover, als

### Junior Sales Manager (m/w/d) Program

#### Dein Einstieg in die internationale Vertriebsarbeit:

- ... Das Junior Sales Manager Program ist in der Business Unit Electronics Manufacturing angesiedelt
- ... Ziel des Programms ist eine verantwortungsvolle Rolle als internationaler Sales Manager, die dich persönlich und fachlich weiterentwickelt und dir damit vielseitige Karriereperspektiven eröffnet
- ... Die Programmgestaltung ist individuell: Mit Gesamtdauer von 12-18 Monaten wirst du mit dem Funktionsschwerpunkt im Vertriebswesen in den Bereichen Vertriebsmanagement, Marketing, Projektkoordination und kaufmännischer Projektabwicklung, Präsentationstechniken durch Einsätze und Schulungen gefördert und gefordert
- ... Nach erfolgreicher Einarbeitung ins Arbeitsumfeld bei LPKF erfolgt je nach Vorwissen ein kombiniertes Arbeiten an Projektaufgaben und Teilnahme am Tagesgeschäft im internationalen Umfeld – Reisetätigkeiten, Präsenz am Standort im Headquarter in Garbsen sowie Remote Work gestaltet deine Arbeit nicht nur inhaltlich-, sondern auch räumlich höchst abwechslungsreich
- ... Du bist von Beginn an Teil des Vertriebsteams und erhältst die Möglichkeit zum Networking mit Fach- und Führungskräften verschiedener Bereiche
- ... Ein Mentor sowie erfahrene Fachkräfte stehen dir jederzeit beratend zur Seite
- ... Du erhältst einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- ... Je nachdem, wie deine persönliche Situation aussieht, ist der Starttermin unseres Programms flexibel



### Dein Profil:

- ... Du bist Berufseinsteiger (Bachelor/Master), hast einen Hochschulabschluss im Bereich Wirtschaftswissenschaften/Wirtschaftsingenieurwesen, Elektrotechnik, Maschinenbau oder eines vergleichbaren Studiengangs
- ... Du bist in der Prüfungsphase oder hast bereits erste Berufserfahrung gesammelt, idealerweise im Bereich Vertrieb
- ... Du bringst Enthusiasmus für Vertrieb- und Technologie- sowie Eigeninitiative, ein agiles Mindset und Erfolgsorientierung mit
- ... Du übernimmst gerne Verantwortung, bezeichnest dich als Teamplayer und bist es gewohnt, deine Ergebnisse anschaulich und überzeugend zu präsentieren
- ... Du musst nicht deutscher Muttersprachler sein, um bei uns einzusteigen, auf Englisch (sehr gute Kenntnisse in Wort und Schrift) legen wir hingegen sehr großen Wert

### Unser Angebot:

- ... 38-Stunden-Woche bei Vollzeit
- ... Gleitzeitregelung
- ... 30 Tage Urlaub
- ... JobRad Angebot sowie Givve Sachbezugskarten
- ... Optionale Teilnahme am jährlichen Mitarbeiteraktienprogramm
- ... Kostenlose Benefits, z.B. Obst, Saft, Kaffee, Fitnessstudio
- ... Betriebliche Altersvorsorge, Zuschuss zu Vermögenswirksamen Leistungen
- ... Modernes Arbeitsumfeld und eine professionelle IT Ausstattung
- ... Eine großartige Karriereperspektive in einem kollegialen Team durch spannende Aufgaben
- ... Spaß an der Arbeit und darüber hinaus durch verschiedene Events, z.B. Teilnahme am Firmenlauf, Drachenbootrennen, Skifahren, Weihnachtsfeier, Afterwork-Veranstaltungen und vieles mehr

Wir freuen uns auf deine Bewerbung! [Zur Online-Bewerbung](#)