

NUTZE DIE MÖGLICHKEITEN

Weltweit führend im Bereich der flexiblen metallischen Elemente, bearbeiten wir spannende Aufgaben in den Technologiefeldern der Zukunft. Zur Verstärkung unseres Teams am Standort unserer Tochtergesellschaft in **Hamburg** mit ca. 50 Mitarbeiter/innen suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit einen

Vertriebsingenieur (m/w/d) Fachrichtung Maschinenbau

Das sind Ihre Aufgaben:

- Eigenverantwortliche Abwicklung von komplexen Kundenprojekten inkl. Bedarfsermittlung und Analyse der Kundenbedürfnisse, Kalkulation und Ausarbeitung von Angeboten sowie Angebotsübergabe und -nachverfolgung
- Technische und kommerzielle Kundenbetreuung und -beratung unserer Key-Accounts
- Ausbau bestehender Kundenbeziehung und Akquise von Neuprojekten und -kunden
- Entwicklung und Dokumentation neuer Prozesse sowie Optimierung und Weiterentwicklung von bestehenden Prozessen
- Führungen von Vertragsverhandlungen im Rahmen der Tätigkeit
- Abstimmung mit beteiligten Prozesspartnern und Schnittstellen (intern/extern)
- Mitarbeit bei Projekten

Das bringen Sie mit:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbarer Studiengang mit technischem Schwerpunkt
- Erste Berufserfahrung in einem Industrieunternehmen in vergleichbarer Position
- Gute Englisch-, MS-Office- und SAP-Kenntnisse
- Eigenständige und strukturierte Arbeitsweise, Hands-on-Mentalität
- Hohes Maß an Kommunikationsfähigkeit mit verbindlichem und sicherem Auftreten
- Durchsetzungsvermögen und Entscheidungsfähigkeit
- Selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise

Ihre Ansprechpartnerin:

Frau Sabine Weise
sabine.weise@witzenmann.com

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf die Zusendung Ihrer Bewerbungsunterlagen.

Schnell Verantwortung übernehmen, flache Hierarchien und immer wieder neue Herausforderungen – in der Witzenmann Gruppe zu arbeiten, macht einfach Spaß.

